

*Press Release***关于东京计器株式会社与株式会社奥巴尔的业务·资本协作的通知**

东京计器株式会社（以下称为东京计器）与株式会社奥巴尔（以下称为奥巴尔）以扩大流体计测市场以及于其周围市场的总括性业务协作，并强化两家企业之间的合作关系为目的，于2009年11月16日签订关于业务·资本协作的基本合同。

东京计器在超声波流量计与雷达液位计等产品的销售方面具有极高的业绩，并在日本国内的上下水道设施中具有极高的市场占有率。奥巴尔是日本国内流体计测市场中最大的厂商，在海外市场与石油市场具有丰富的经验。

我们坚信在此次合同签订后，双方将在所拥有的经营资源的有效运用上创出相乘效果，并将更加强化双方的竞争力，而得以在此市场中实现一个持续成长的良性循环，提高双方的企业价值。

到目前为止，虽然已经开发出许多种类的用于石油计量的流量计，但其中超声波流量计由于没有压力损耗，且适于计测大流量，并易于保养，故目前备受瞩目，且今后也将看好世界性的成长。因此双方决定运用东京计器所擅长的超声波流量计测技术与奥巴尔所擅长的石油化学市场的技术知识，共同致力开发石油用高精度超声波流量计。

东京计器将在目前成为主力的日本国内官方需求市场的基础上，致力于扩大以石油化学市场为主的民用市场的业绩。奥巴尔则以此次开发为契机，创设着重于超声波流量计的新组织，以实现在此流量计投入市场时，得以在市场占据坚固的地位。

双方预定在2010年度将此超声波流量计投入市场，连同互相销售原有产品的相乘效果，以亚洲、中东的石油化学成套设备为中心，预计目标为在2014年度双方的合计销售额达到30亿日币。

现在还设想将来双方将互相有效地利用各自所拥有的独自技术与专门技术知识，以及生产设备、销售、服务网等经营资源。

希望通过此次的业务·资本协作得以对应在世界上迅速发展的流量计的需求，为互相的顾客企业提供更为优良、附加价值更高的产品与服务。

【关于未来扩大协作的构想】

东京计器与奥巴尔为了适应流体计测市场的环境变化而进行业务协作，此举并非为补充彼此不足的消极措施，而是以发挥彼此的特长，获取相乘效果，力图企业价值最大化为目的的积极施策。具体措施将在今后进行协商，目前从此次协作所期待的主要成果如下：

1: 扩充商品阵容

东京计器将为奥巴尔提供适合石油化学市场需求的廉价且高精度的高频雷达液位计以及廉价的便携式超声波流量计，将可在奥巴尔所擅长的流体管理系统上附加液位计测功能，实现综合系统。另外由于便携式超声波流量计可简便的进行流量计测，故可期待展开更为广泛的流体计测事业。双方所拥有的产品互相融合将可期待更加充实的商品种类，可进一步扩大商机。

2: 开展海外市场

目前由于受到地球暖化的影响，而出现世界性的水资源供不应求的顾虑，水管理市场的需求也将全球化。中国、东南亚各国均在加强上下水道设备的修建，因此可期待通过奥巴尔的销售网推销东京计器的流体计测机器，而扩大两家企业的业务内容。

3: 开发独创的新产品

东京计器所擅长的信息通讯技术与油压·气压技术、各种传感器技术与奥巴尔所拥有的多种多样的计测技术相结合，将可期待创造出更加广大的新市场、新需求。

4: 相互有效利用经营资源

可以期待两家企业相互有效地利用彼此所拥有的产品开发能力、生产设备、流量计标定设备、销售及服务网等经营资源，以提高整体业务的效率。

东京计器株式会社 社长室

电话：+81-3-3732-2111 传真：+81-3-3736-0261